

Suplement nr 1
z 24 czerwca 2025 r.
do Memorandum Informacyjnego
MedTech Solutions S.A. z siedzibą w Warszawie
Opublikowanego w dniu 5 czerwca 2025 r.
w związku z Ofertą Publiczną nie mniej niż 1 nie więcej niż 60.400.000 akcji zwykłych na okaziciela
serii C.

Pojęcia pisane w niniejszym Suplemencie wielką literą mają znaczenie nadane im w Memorandum Informacyjnym, zgodnie z częścią „Definicje skrótów”.

Niniejszy suplement został sporządzony i udostępniony do publicznej wiadomości w sposób w jaki do publicznej wiadomości zostało udostępnione Memorandum Informacyjne, na stronach internetowych: <https://medtechs.pl/oferta-publiczna/> i Firmy Inwestycyjnej: <https://www.dminc.pl/oferta-publiczna/medtech/>, w związku z zaistnieniem nowego znaczącego czynnika mogącego wpłynąć na ocenę oferowanych Akcji.

Osoby, które złożyły zapis na Akcje przed publikacją niniejszego suplementu mogą wycofać zgodę na nabycie Akcji poprzez złożenie oświadczenia o wycofaniu zgody w terminie dwóch dni roboczych od dnia publikacji niniejszego suplementu, tj. do dnia 26 czerwca 2025 r. włącznie.

Oświadczenie o wycofaniu zgody można złożyć do:

- domu (biura) maklerskiego prowadzącego rachunek papierów wartościowych, na którym zarejestrowane są Prawa Poboru,
- domu (biura) maklerskiego wskazanego przez bank prowadzący rachunek papierów wartościowych, na którym zarejestrowane są Prawa Poboru.

Suplement został sporządzony w związku ze zidentyfikowaniem nowych znaczących czynników oraz informacji mogących mieć charakter błędu lub niedokładności.

Zmiana nr 1

W Memorandum w rozdziale 2 doprecyzowano nazwę oraz treść czynnika ryzyka w pkt.2.1.2.

(Dodana treść została wyróżniona pogrubioną czcionką)

Było:

Ryzyko związane z **prezentowanymi objaśnieniami w opinii biegłego rewidenta do sprawozdania finansowego za rok 2024**

Spółka poniosła stratę netto w kwocie 1 336 tys. zł w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2024 r. i na ten dzień wykazuje ujemne kapitały własne w wysokości – 506 tys. zł. Dodatkowo, skumulowane niepokryte straty przewyższają sumę kapitału zapasowego i rezerwowego oraz połowę kapitału zakładowego, co wypełnia przesłanki art. 397 Kodeksu spółek handlowych, zgodnie z którym Zarząd zobowiązany jest do zwołania Walnego Zgromadzenia celem podjęcia uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki.

Spółka na dzień bilansowy posiadała również zobowiązania krótkoterminowe przewyższające środki pieniężne oraz przeterminowane zobowiązania handlowe. Mimo podjęcia działań zaradczych, dane finansowe za I kwartał 2025 r. nie rozwiewają w pełni niepewności co do realizacji założeń wynikowych.

Powyższe okoliczności świadczą o istnieniu istotnej niepewności, która może budzić poważne wątpliwości co do zdolności Spółki do kontynuowania działalności gospodarczej.

W swojej opinii do sprawozdania finansowego za rok 2024 biegły rewident nie zawarł zastrzeżeń, ale uwzględnił objaśnienie, zgodnie z którym na podstawie przeprowadzonych procedur oraz uzyskanych dowodów badania, nie stwierdził przesłanek podważających ocenę Zarządu, że zasadne jest sporządzenie sprawozdania finansowego przy założeniu kontynuacji działalności. Zarząd (jak wskazano w nocie 11 do sprawozdania finansowego za 2024 rok) dokonał odpowiednich ujawnień dotyczących zdarzeń i warunków, które mogą wskazywać na ryzyka w zakresie kontynuacji działalności, lecz ocenił, że nie istnieje istotna niepewność, która mogłaby podważyć zasadność założenia kontynuacji. W świetle tych ujawnień, Zarząd uznał, że przyjęcie założenia kontynuacji działalności gospodarczej jest w pełni uzasadnione. Zarząd zobowiązał się również do zwołania Walnego Zgromadzenia i wprowadzenia do porządku obrad uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki, zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych.

W porządku obrad ZWZA zwołanego na 30 czerwca 2025 roku uwzględniono uchwałę w sprawie dalszego istnienia Spółki. Niemniej jednak istnieje ryzyko braku realizacji założeń Zarządu Emitenta co do przyszłej działalności co skutkować może utratą płynności finansowej i zagrożeniem niewypłacalność i/lub upadłości.

Jest:

Ryzyko związane z sytuacją finansową Emitenta i poddaniem pod głosowanie ZWZA dnia 30 czerwca 2025 roku uchwały o dalszym istnieniu Spółki

Spółka poniosła stratę netto w kwocie 1 336 tys. zł w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2024 r. i na ten dzień wykazuje ujemne kapitały własne w wysokości – 506 tys. zł. Dodatkowo, skumulowane niepokryte straty przewyższają sumę kapitału zapasowego i rezerwowego oraz połowę kapitału zakładowego, co wypełnia przesłanki art. 397 Kodeksu spółek handlowych, zgodnie z którym Zarząd zobowiązany jest do zwołania Walnego Zgromadzenia celem podjęcia uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki.

Spółka na dzień bilansowy posiadała również zobowiązania krótkoterminowe przewyższające środki pieniężne oraz przeterminowane zobowiązania handlowe. Mimo podjęcia działań zaradczych, dane finansowe za I kwartał 2025 r. nie rozwiewają w pełni niepewności co do realizacji założeń wynikowych. Powyższe okoliczności świadczą o istnieniu istotnej niepewności, która może budzić poważne wątpliwości co do zdolności Spółki do kontynuowania działalności gospodarczej.

W swojej opinii do sprawozdania finansowego za rok 2024 biegły rewident nie zawarł zastrzeżeń, ale uwzględnił objaśnienie, zgodnie z którym na podstawie przeprowadzonych procedur oraz uzyskanych dowodów badania, nie stwierdził przesłanek podważających ocenę Zarządu, że zasadne jest sporządzenie sprawozdania finansowego przy założeniu kontynuacji działalności. Zarząd (jak wskazano w nocie 11 do sprawozdania finansowego za 2024 rok) dokonał odpowiednich ujawnień dotyczących zdarzeń i warunków, które mogą wskazywać na ryzyka w zakresie kontynuacji działalności, lecz ocenił, że nie istnieje istotna niepewność, która mogłaby podważyć zasadność założenia kontynuacji. W świetle tych ujawnień, Zarząd uznał, że przyjęcie założenia kontynuacji działalności gospodarczej jest w pełni uzasadnione. Zarząd zobowiązał się również do zwołania Walnego Zgromadzenia i wprowadzenia do porządku obrad uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki, zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych.

W porządku obrad ZWZA zwołanego na 30 czerwca 2025 roku uwzględniono uchwałę w sprawie dalszego istnienia Spółki. **Istnieje ryzyko, iż ZWZA nie przyjmie uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki, na skutek czego mogłaby pojawić się konieczność podjęcia działań zmierzających do**

ogłoszenia upadłości lub likwidacji Spółki. W przypadku zaistnienia takiej sytuacji, roszczenia akcjonariuszy z tytułu posiadanych akcji Spółki byłyby zaspokajane m.in. po zaspokojeniu roszczeń spółek Skarbu Państwa, pracowników Spółki i jej kontrahentów. Istnieje zatem ryzyko, iż w przypadku zaistnienia sytuacji likwidacji Spółki akcjonariuszom nie zostałyby wypłacone żadne środki.

Dodatkowo istnieje ryzyko braku realizacji założeń Zarządu Emitenta co do przyszłej działalności co skutkować może utratą płynności finansowej i zagrożeniem niewypłacalności i/lub upadłości. **Spółka zarówno na dzień 31 grudnia 2024 r., jak i na dzień 31 marca 2025 r. posiadała zobowiązania, które przewyższały jej aktywa. Spółka na dzień 31 grudnia 2024 roku posiadała ujemne kapitały własne w wartości 505 939,14 zł, a na dzień 31 marca 2025 roku ujemne kapitały własne w wartości 403.366,34 zł. Dodatkowo jak wynika z noty 11 do sprawozdania finansowego za 2024 r., na dzień 31 grudnia 2024 r. Spółka posiadała przeterminowane zobowiązania handlowe, które nie zostały w całości uregulowane w 1 kwartale 2025 r. Spadek wartości zobowiązań z 277 691,07 zł na koniec 2024 roku do 157 876,76 zł na koniec 1 kw. 2025 r., stanowi spadek o 56,85 % zobowiązań. Na dzień 31 marca 2025 roku stan zobowiązań krótkoterminowych wynosił 1.075.168,64 zł, w tym 157.876,76 zł z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązania długoterminowe w kwocie 727.224,48 zł w całości wobec jednostek powiązanych.**

Zmiana nr 2

W Memorandum w rozdziale 2 doprecyzowana treść czynnika ryzyka 2.1.14 Ryzyko związane z zachowaniem odpowiedniej płynności finansowej

(Dodana treść została wyróżniona pogrubioną czcionką)

Jest:

Na dzień 31 marca 2025 roku Spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 102,7 tys. PLN oraz odnotowała stratę netto w wysokości 478,8 tys. PLN. Emitent posiadał 238,7 tys. PLN środków pieniężnych na rachunku bankowym oraz saldo należności handlowych w kwocie 370,7 tys. PLN. **Na dzień 31 marca 2025 roku stan zobowiązań krótkoterminowych wynosił 1.075.168,64 zł, a stan zobowiązań długoterminowych wynosił 727.224,48 zł.** Z kolei koszty działalności operacyjnej wyniosły 581,8 tys. PLN.

W związku z powyższym płynność finansowa Emitenta kształtuje się na bardzo niskich poziomach. Wskaźnik płynności bieżącej wyniósł 0,99 co świadczy o braku pokrycia swoich zobowiązań aktywami o wysokiej płynności.

Jednakże z uwagi na początkową fazę rozwoju Spółki w branży produktów medycznych oraz zapewnione finansowanie ze strony podmiotów prywatnych w łącznej kwocie do 12 mln PLN (fundusz Global Corporate Finance Opportunities 30 oraz M. Nowak Fundacja Rodzinna), **w opinii Zarządu Spółki** sytuacja finansowa Emitenta nie jest zagrożona. Spółka zamierza zadbać o płynność finansową dzięki realizacji swojej strategii działalności określonej na lata 2025-2027. **Niemniej jednak istnieje ryzyko, iż Spółka nie zrealizuje przyjętych założeń co może wiązać się z problemami związanymi z płynnością finansową, a w ostateczności z upadłością lub likwidacją Spółki.**

Zmiana nr 3

W Memorandum w rozdziale 2 doprecyzowana treść czynnika ryzyka 2.1.16 Ryzyko związane z ujemnym kapitałem własnym Spółki.

(Dodana treść została wyróżniona pogrubioną czcionką)

Jest:

Na dzień 31 marca 2025 roku Spółka wykazała ujemne kapitały własne w kwocie -403,4 tys. PLN. Znaczącą pozycją kapitału własnego Emitenta jest strata z lat ubiegłych, która wyniosła 24,3 mln PLN. Wynik ten w porównaniu do 1Q 2024 został zmniejszony o 12 mln PLN na skutek u obniżenia kapitału zakładowego Spółki na podstawie uchwały nr 4 NWZA Spółki zaprotokołowanej aktem notarialnym Rep. A nr 10145/2024 w sprawie obniżenia kapitału zakładowego i zmiany Statutu Spółki z dnia 23 grudnia 2024 roku. Kapitał zakładowy Spółki został obniżony w drodze zmiany Statutu Spółki, o kwotę 13.000.000,00 zł (słownie: trzynaście milionów złotych 00/100), tj. z kwoty 14.000.000,00 zł (słownie: czternaście milionów złotych 00/100) do kwoty 1.000.000,00 zł (słownie: jeden milion złotych 00/100) poprzez obniżenie wartości nominalnej każdej akcji o kwotę 1,30 zł (słownie: jeden złoty 30/100), tj. z kwoty 1,40 zł (słownie: jeden złoty 40/100) każda do kwoty 0,10 zł (słownie: dziesięć groszy) każda. Kwota pochodząca z obniżenia kapitału zakładowego Spółki w wysokości 13.000.000,00 zł została przeniesiona bezpośrednio na pokrycie straty Spółki, bez tworzenia odrębnego kapitału rezerwowego na ten cel. Obniżenie kapitału nastąpiło bez przeprowadzania postępowania konwokacyjnego i bez wypłaty środków na rzecz akcjonariuszy.

Jako spółka publiczna, której akcje zostały dopuszczone do obrotu na rynku NewConnect, Emitent podlega przepisom wynikającym z Regulaminu ASO oraz uchwał Zarządu GPW w Warszawie S.A. Zgodnie z par. 4 pkt 1 uchwały Zarządu GPW w Warszawie S.A. nr 646/2016 z dnia 23 czerwca 2016 roku (i późniejszymi zmianami) do segmentu NewConnect Alert kwalifikowane są akcje emitenta, jeżeli m.in. wartość księgowa emitenta lub grupy kapitałowej emitenta wykazana w ostatnim opublikowanym przez niego raporcie okresowym lub skonsolidowanym raporcie okresowym ma wartość ujemną.

W związku z powyższym, nie można wykluczyć, że przy kolejnej weryfikacji okresowej spółek notowanych na NewConnect, Emitent zostanie zakwalifikowany do segmentu NC Alert. Akcje te oznaczone będą w sposób szczególny w serwisach informacyjnych Giełdy oraz na stronie www.newconnect.pl oraz notowane w systemie kursu jednolitego.

Ponadto, w związku z wykazaniem ujemnym kapitałem własnym na dzień 31 grudnia 2024 roku, w porządku obrad ZWZA zwołanego na 30 czerwca 2025 roku uwzględniono uchwałę w sprawie dalszego istnienia Spółki. Istnieje ryzyko, iż ZWZA nie przyjmie uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki, na skutek czego mogłaby pojawić się konieczność podjęcia działań zmierzających do ogłoszenia upadłości lub likwidacji Spółki.. W przypadku zaistnienia takiej sytuacji, roszczenia akcjonariuszy z tytułu posiadanych akcji Spółki byłyby zaspokajane m.in. po zaspokojeniu roszczeń spółek Skarbu Państwa, pracowników Spółki i jej kontrahentów. Istnieje zatem ryzyko, iż w przypadku zaistnienia sytuacji likwidacji Spółki akcjonariuszom nie zostałyby wypłacone żadne środki.

Zmiana nr 4

W Memorandum w rozdziale 8 pkt. 8.8. Definicje i objaśnienia skrótów dodano:

Sprawozdanie finansowe za 2024 rok, sprawozdanie finansowe, sprawozdanie	Sprawozdanie Finansowe spółki MedTech Solution S.A. z siedzibą w Warszawie, sporządzone dnia 30.05.2025 roku, obejmujące okres od 1.01.2024 roku do 31.12.2024 roku raz z danymi porównywalnymi za okres od 1.01.2023 roku do 31.12.2023 roku
---	---

Zmiana nr 5

W Memorandum w rozdziale 5 pkt. 5.6. doprecyzowano informacje dotyczące pochodzenia danych prezentowanych w tabeli

Było:

Szczegółowa wysokość kapitałów własnych Emitenta wg stanu na datę Sprawozdania Finansowego (tj. 31 marca 2025 r.) przedstawiona jest w poniższej tabeli.

Jest:

Szczegółowa wysokość kapitałów własnych Emitenta wg stanu na datę 31 marca 2025 r. przedstawiona jest w poniższej tabeli.

Zmiana nr 6

W Memorandum w rozdziale 7 dookreślono informacje na temat publikacji sprawozdania kwartalnego stanowiącego element Memorandum.

Było:

Sprawozdanie finansowe za 1 kwartał 2025 roku udostępnione na stronie internetowej Emitenta <https://medtechs.pl> i Firmy inwestycyjnej <http://dminc.pl> w taki sam sposób jak zostało udostępnione Memorandum Informacyjne.

Jest:

Kwartalne sprawozdanie finansowe za 1 kwartał 2025 roku udostępnione na stronie internetowej Emitenta <https://medtechs.pl> i Firmy inwestycyjnej <http://dminc.pl> w taki sam sposób jak zostało udostępnione Memorandum Informacyjne.

Zmiana nr 7

W Memorandum w rozdziale 5, w punkcie 5.13.5. dodano informacje finansowe dotyczące:

- a) przeterminowanych zobowiązania Spółki (ze wskazaniem ich wysokości i okresu opóźnienia)

Dodano:

Spółka zarówno na dzień 31 grudnia 2024 r., jak i na dzień 31 marca 2025 r. posiadała zobowiązania, które przewyższały jej aktywa. Na dzień 31 marca 2025 roku stan zobowiązań krótkoterminowych wynosił 1.075.168,64 zł, w tym 157.876,76 zł z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązania długoterminowe w kwocie 727.224,48 zł w całości wobec jednostek powiązanych. Część ze zobowiązań nie jest regulowana terminowo. W tabeli przedstawiono wiekowanie zobowiązań krótkoterminowych w podziale na okres opóźnienia.

Okres opóźnienia	Stan na 31.12.2024 r.	Stan na 31.03.2025 r.
Zobowiązania w terminie	263 955,03	975 186,78
Zobowiązania przeterminowane do 30 dni	99 120,51	34 179,41
Zobowiązania przeterminowane do 90 dni	53 562,86	26 026,52
Zobowiązania przeterminowane powyżej 90 dni	88 106,51	39 775,93
Suma	504 744,91	1 075 168,64

Źródło: Emitent

W nocy 11 do sprawozdania finansowego za 2024 rok wskazano, że na dzień 31 grudnia 2024 r. Spółka posiadała przeterminowane zobowiązania handlowe, które nie zostały w całości uregulowane w 1 kwartale 2025 r. Spadek wartości zobowiązań handlowych z 277 691,07 zł na koniec 2024 roku do 157 876,76 zł na koniec 1 kw. 2025 r., stanowi spadek o 56,85 % zobowiązań.

- b) ziszczeniu się warunków z art. 397 k.s.h.3 i zwołanym na 30 czerwca 2025 r. ZWZA, na którym planowane jest podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty netto za rok obrotowy 2024 oraz podjęcie uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki

Dodano:

W opinii do sprawozdania finansowego za rok 2024 biegły rewident nie zawarł zastrzeżeń, ale uwzględnił objaśnienie, zgodnie z którym na podstawie przeprowadzonych procedur oraz uzyskanych dowodów badania, nie stwierdził przesłanek podważających ocenę Zarządu, że zasadne jest sporządzenie sprawozdania finansowego przy założeniu kontynuacji działalności. Zarząd (jak wskazano w nocie 11 do sprawozdania finansowego za 2024 rok) dokonał odpowiednich ujawnień dotyczących zdarzeń i warunków, które mogą wskazywać na ryzyka w zakresie kontynuacji działalności, lecz ocenił, że nie istnieje istotna niepewność, która mogłaby podważyć zasadność założenia kontynuacji. W świetle tych ujawnień, Zarząd uznał, że przyjęcie założenia kontynuacji działalności gospodarczej jest w pełni uzasadnione. Zarząd zobowiązał się również do zwołania Walnego Zgromadzenia i wprowadzenia do porządku obrad uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki, zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych.

W porządku obrad ZWZA zwołanego na 30 czerwca 2025 roku uwzględniono m.in. uchwałę w sprawie dalszego istnienia Spółki oraz uchwałę w sprawie pokrycia straty netto za rok obrotowy 2024 w kwocie 1.335.968,59 zł w całości z przyszłych zysków Spółki.

Zdolność Spółki do realizowania zobowiązań w dużej mierze zależy do realizacji założeń Zarządu Emitenta co do przyszłej działalności. Brak realizacji założeń może mieć istotny negatywny wpływ na płynność finansową, czego skutkiem może być zagrożenie niewypłacalnością i/lub upadłości.

Zmiana nr 8

W Memorandum w rozdziale 5, w punkcie 5.18 uzupełniono fragment o numer repertorium aktu notarialnego z dnia 22 stycznia 2025 r.

Jest:

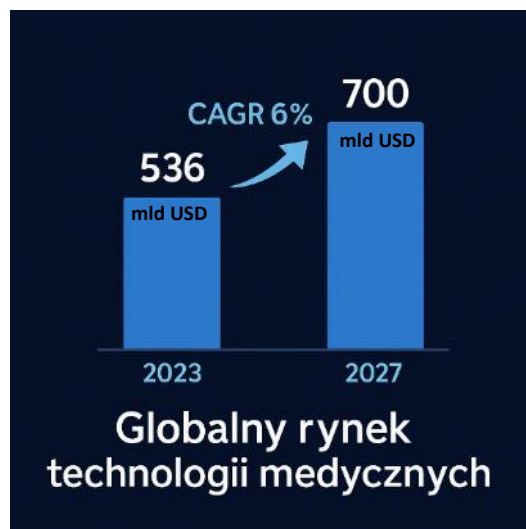
Na podstawie uchwały nr 1 zaprotokołowanej aktem notarialnym Rep. A nr **519/2025** z dnia 22 stycznia 2025 roku w sprawie wyrażenia zgody na zawarcie umowy emisji i subskrypcji obligacji zamiennych na nowe akcje oraz warrantów subskrypcyjnych z Global Corporate Finance Opportunities 30, NWZA Spółki wyraziło zgodę na zawarcie umowy emisji i subskrypcji obligacji zamiennych na nowe akcje oraz warrantów subskrypcyjnych.

Zmiana nr 9

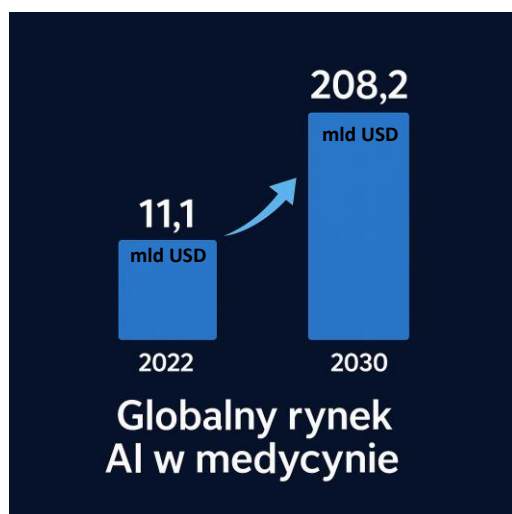
W Memorandum w rozdziale 5, w punkcie 5.13.7. dokonano korekty informacji dotyczących rynku działalności i uzupełniono je o źródła danych:

Było:

Rynek technologii medycznych należy obecnie do najszybciej rozwijających się sektorów gospodarki, zarówno w Polsce, jak i globalnie. Globalny rynek technologii medycznych, obejmujący urządzenia medyczne, rozwiązania cyfrowe oraz usługi doradcze i projektowe, osiągnął w **2023** roku wartość około **536** mld USD, a według prognoz **MarketsandMarkets**, do **2027** roku ma wzrosnąć do ponad **700** mld USD, przy rocznej stopie wzrostu (CAGR) około **6%**. Wzrost ten wynika przede wszystkim z postępującego starzenia się społeczeństw, rosnącej świadomości zdrowotnej, postępu technologicznego oraz wzrostu wydatków na ochronę zdrowia na całym świecie (**MarketsandMarkets, 2023**).



Import i dystrybucja wyrobów medycznych rozwija się szczególnie dynamicznie na tle rosnącego globalnego zapotrzebowania na nowoczesny sprzęt medyczny. Na rynku europejskim, zwłaszcza w Polsce, ten segment ma szczególne znaczenie ze względu na stałą potrzebę modernizacji infrastruktury medycznej i rosnące standardy opieki zdrowotnej. Według raportu Fitch Solutions, wartość rynku urządzeń medycznych **w Polsce osiągnęła w 2023 roku poziom około 11 mld USD, a do roku 2027 prognozowany jest jej dalszy wzrost do około 13,8 mld USD**. Dynamika tego wzrostu wynika z rosnących inwestycji publicznych oraz prywatnych w infrastrukturę zdrowotną, jak również zwiększonych wydatków związanych z leczeniem przewlekłych chorób cywilizacyjnych. Globalnie, segment urządzeń medycznych coraz silniej zdominowany jest przez producentów azjatyckich, szczególnie z Chin oraz Indii, którzy oferują atrakcyjny stosunek jakości do ceny, co pozwala europejskim dystrybutorom takim jak Emitent skutecznie konkurować cenowo na lokalnych rynkach (**Fitch Solutions, 2023**).



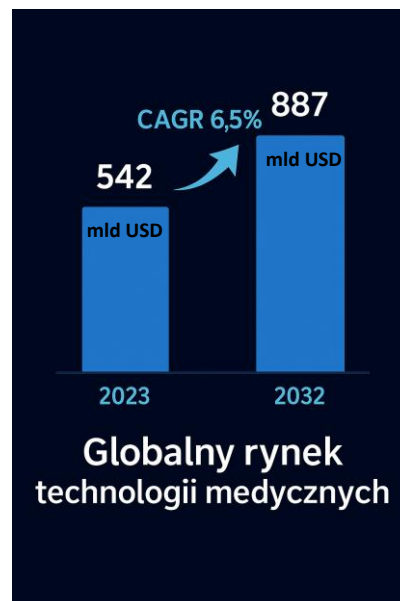
Z kolei autorskie systemy informatyczne oparte na sztucznej inteligencji i uczeniu maszynowym (AI/ML) – wpisuje się w globalny trend cyfryzacji sektora opieki zdrowotnej. Cyfrowe technologie medyczne, w tym telemedycyna, analiza big data oraz sztuczna inteligencja, stają się fundamentem nowoczesnych systemów zdrowotnych. Według **Grand View Research** globalny rynek AI w medycynie był wart **11,1 mld USD w 2022 roku, a do 2030 roku jego wartość wzrośnie aż do 208,2 mld USD, z roczną stopą wzrostu (CAGR) na poziomie 37%**. W Polsce sektor ten dopiero nabiera rozpędu, ale coraz więcej instytucji medycznych decyduje się na integrację systemów opartych na AI w swoich strukturach, dostrzegając ich potencjał do znaczącego zwiększenia efektywności i precyzji opieki zdrowotnej. MEDTECH, opracowując pionierskie rozwiązania, takie jak system predykcyjny do zarządzania zasobami krwi, idealnie wpasowuje się w ten globalny trend, jednocześnie będąc

jednym z prekursorów tego rynku w Polsce.

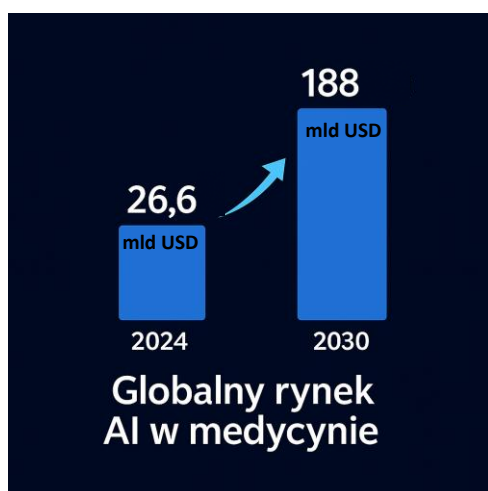
Segment Product Discovery odnosi się do globalnego trendu projektowania produktów zorientowanych na użytkownika. Usługi te, obejmujące dogłębną analizę potrzeb klientów oraz iteracyjne tworzenie i testowanie prototypów, stają się niezbędnym elementem strategii innowacyjnych firm, niezależnie od branży. Według raportu McKinsey & Company, firmy korzystające z podejścia produktowego opartego o Design Thinking i UX Research notują średnio o **32% szybszy czas wprowadzania produktów na rynek oraz znacząco niższy wskaźnik porażek rynkowych**. Spółka świadcząc usługi Product Discovery na rynku medycznym i szerzej – technologicznym, wykorzystuje globalne praktyki i doświadczenia, pomagając klientom osiągać lepsze wyniki biznesowe oraz szybszą adaptację innowacji na rynku. W Polsce ten segment usług jest relatywnie nowy, ale jego znaczenie szybko rośnie, co stwarza przed Emitentem znaczące szanse na zajęcie znaczącej pozycji rynkowej.

Jest:

Rynek technologii medycznych należy obecnie do najszybciej rozwijających się sektorów gospodarki, zarówno w Polsce, jak i globalnie. Globalny rynek technologii medycznych, obejmujący urządzenia medyczne, rozwiązania cyfrowe oraz usługi doradcze i projektowe, osiągnął w 2024 roku wartość około 542 mld USD, a według prognoz do 2032 roku ma wzrosnąć do ponad 887 mld USD, przy rocznej stopie wzrostu (CAGR) około 6,5%. Wzrost ten wynika przede wszystkim z postępującego starzenia się społeczeństw, rosnącej świadomości zdrowotnej, postępu technologicznego oraz wzrostu wydatków na ochronę zdrowia na całym świecie (**Fortune Business Insights, 2025. Link: Medical Devices Market Size, Share, Global Growth Report 2032**).



Import i dystrybucja wyrobów medycznych rozwija się szczególnie dynamicznie na tle rosnącego globalnego zapotrzebowania na nowoczesny sprzęt medyczny. Na rynku europejskim, zwłaszcza w Polsce, ten segment ma szczególne znaczenie ze względu na stałą potrzebę modernizacji infrastruktury medycznej i rosnące standardy opieki zdrowotnej. Według raportu Fitch Solutions, wartość rynku urządzeń medycznych w Polsce osiągnie w 2029 roku poziom około 25 mld PLN, przy CAGR równym 5,9% w latach 2024-2029 (**Fitch Solutions. Link: Poland Medical Devices Report**). Dynamika tego wzrostu wynika z rosnących inwestycji publicznych oraz prywatnych w infrastrukturę zdrowotną, jak również zwiększonych wydatków związanych z leczeniem przewlekłych chorób cywilizacyjnych. Globalnie, segment urządzeń medycznych coraz silniej zdominowany jest przez producentów azjatyckich, szczególnie z Chin oraz Indii, którzy oferują atrakcyjny stosunek jakości do ceny, co pozwala europejskim dystrybutorom takim jak Emitent skutecznie konkurować cenowo na lokalnych rynkach (PraxisGA, 2025. Link: <https://www.praxisga.com/insights/healthcare-and-lifesciences/china-rising-dominance>).



Z kolei autorskie systemy informatyczne oparte na sztucznej inteligencji i uczeniu maszynowym (AI/ML) – wpisuje się w globalny trend cyfryzacji sektora opieki zdrowotnej. Cyfrowe technologie medyczne, w tym telemedycyna, analiza big data oraz sztuczna inteligencja, stają się fundamentem nowoczesnych systemów zdrowotnych. Według Grand View Research wartość globalnego rynku AI w medycynie oszacowana została na 26,6 mld USD w 2024 roku, a do 2030 roku jego wartość wzrośnie aż do 188 mld USD, z roczną stopą wzrostu (CAGR) na poziomie 38,6% (**Grand View Research. Link: AI In Healthcare Market Size, Share | Industry Report, 2030**). W Polsce sektor ten dopiero nabiera rozpędu, ale coraz więcej instytucji medycznych decyduje się na integrację systemów opartych na AI w swoich strukturach, dostrzegając ich potencjał do znaczącego zwiększenia efektywności i precyzji opieki zdrowotnej (**w**

szpitalach coraz więcej AI - Warto wiedzieć - Termedia). MEDTECH, opracowując pionierskie rozwiązania, takie jak system predykcyjny do zarządzania zasobami krwi, idealnie wpasowuje się w ten globalny trend, jednocześnie będąc jednym z prekursorów tego rynku w Polsce.

Segment Product Discovery odnosi się do globalnego trendu projektowania produktów zorientowanych na użytkownika. Usługi te, obejmujące dogłębną analizę potrzeb klientów oraz iteracyjne tworzenie i testowanie prototypów, stają się niezbędnym elementem strategii innowacyjnych firm, niezależnie od branży. Według raportu McKinsey & Company, firmy korzystające z podejścia produktowego opartego o Design Thinking i UX Research notują średnio o 32% **wyższy wzrost przychodów (McKinsey, 2018. Link: The business value of design | McKinsey)**. Spółka świadcząc usługi Product Discovery na rynku medycznym i szerzej – technologicznym, wykorzystuje globalne praktyki i doświadczenia, pomagając swoim klientom osiągać lepsze wyniki biznesowe oraz szybszą adaptację innowacji na rynku. W Polsce ten segment usług jest relatywnie nowy, ale jego znaczenie szybko rośnie, co stwarza przed Emitentem znaczące szanse na zajęcie znaczącej pozycji rynkowej.

Podpisy:

.....
Jarosław Kaim – Prezes Zarządu

//dokument podpisany elektronicznie//

Michał Janiszewski – Wiceprezes Zarządu

//dokument podpisany elektronicznie//